



Некоммерческое партнёрство  
"Дистрибьюторов автомобильных комплектующих "АДАК"

ИНН 7810330560, КПП 781001001, ОГРН 1087800001585  
р/с 40703810105140000623 в ОАО «Банк ВЕФК» г.Санкт-Петербург

БИК 044030809, к/с 30101810600000000809

Россия, 196247, г.Санкт-Петербург, Ленинский проспект, д.153, литер А, офис 216  
тел./факс:+7 812 458 5493 e-mail: raapd@raapd.spb.ru

*«АДАК-Эксперт» №1*

*Дата: 24.10.2008*

*Тема: Условие переход права собственности на товары после их оплаты.*

Уважаемые господа,

Хотим обратить Ваше внимание на проблематику требования ряда поставщиков о переходе права собственности на товары после их оплаты при заключении внешнеэкономических контрактов.

На сегодняшний день известно, что такое требование предъявляли такие компании, как GKN, NK, SWAG, NGK.

Последствия для импортёров:

В случае заключения контракта с подобным условием импортёр будет продавать товар, на который у него нет права собственности, т.е., фактически, будет действовать как агент иностранного поставщика (в отсутствие агентского договора). Согласно законодательству нельзя распоряжаться товаром, если он находится в собственности другой компании, поэтому данный пункт контракта означает, что импортёр будет либо нарушать закон, либо будет хранить товар до того момента, пока не оплатит его, и лишь потом сможет его продавать.

Мотивация поставщиков:

Требую включения в контракты данного пункта, поставщики хотят иметь возможность через суд получить свой актив (или же деньги по данному активу.) Но это является дублированием обязательств по оплате товара в согласованный срок. То есть неисполнение импортёров срока оплаты уже дает право поставщикам через суд добиваться исполнения импортёром своих обязательств.

Последствия для поставщиков:

В случае заключения контракта с подобным условием в ЕС поставщик может легко получить свой товар обратно при неисполнении обязательств клиентов. В РФ же это сделать проблематично, так как существует таможня, что означает необходимость для поставщика проводить процедуры экспорта в случае, если поставщик попытается забрать свой товар у импортёра. Это, в свою очередь, повлечет затраты со стороны поставщика, а импортёра освободит от обязательств оплаты. То есть, пытаясь перестраховаться таким путем, поставщик ставит себя в более невыгодную ситуацию.

Таким образом, дирекция Некоммерческого партнёрства «Дистрибьюторов автомобильных дистрибьюторов «АДАК» рекомендует членам Партнёрства не заключать внешнеэкономические контракты со своими поставщиками, в которых указано условие перехода права собственности на товар клиенту после его полной оплаты во избежание вышеуказанных проблем.

В качестве аргументов предлагаем использовать указанные последствия как для клиента, так и для поставщика.

По всем вопросам, пожалуйста, обращайтесь в исполнительную дирекцию НП «АДАК».